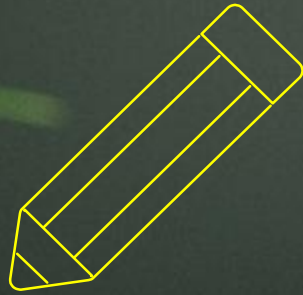




Lección # 2



Contenido del Curso

01

Objetivo del Curso

En esta primera lección te voy a explicar exactamente porque necesitas un embudo de Ventas Por WhatsApp para poder vender por las Redes Sociales. Vas a tener todos los PDF de las lecciones de este curso.

02

El Poder de los Micro-Compromisos

Te voy a explicar el porque hay que guiar a las personas paso a paso para que lleguen al final del Embudo

03

Los 3 Sistemas que tiene que tener tu Primer Embudo de Ventas por WhatsApp

Veremos Los 3 Sistemas que si o si tienen que estar dentro de tu embudo de Venta porque sino no funcionará

04

Estructura correcta de tu Primer Embudo de Ventas

Te voy a explicar cada parte de un Embudo de Ventas que me permitió meter 1,000 socios en mis primeros 3 niveles en 3 meses.



“El Poder de los Micro-Compromisos”

Principio de Coherencia

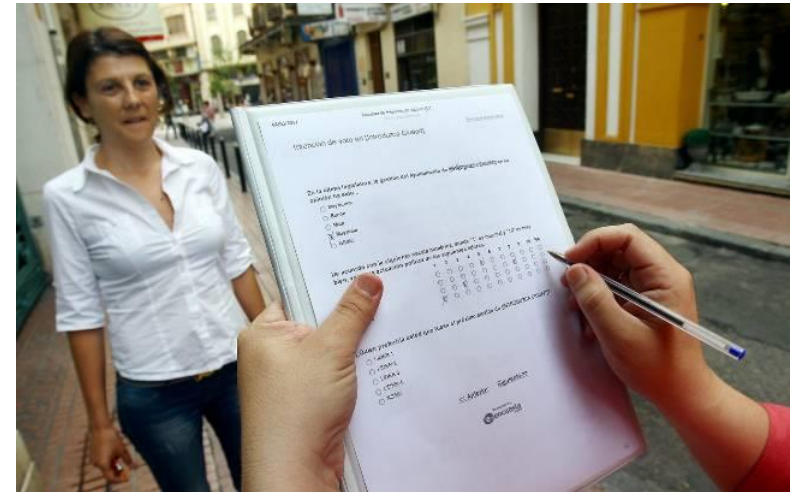


Pedir pequeños favores

***Pregunta
la hora***



***llenar una
encuesta***



Principio de Coherencia

***letrero 1 mts. X 2
mtrs.***

***Conduzca con
Cuidado***

17 %



***2 semanas antes
Conduzca Seguro***

76 %

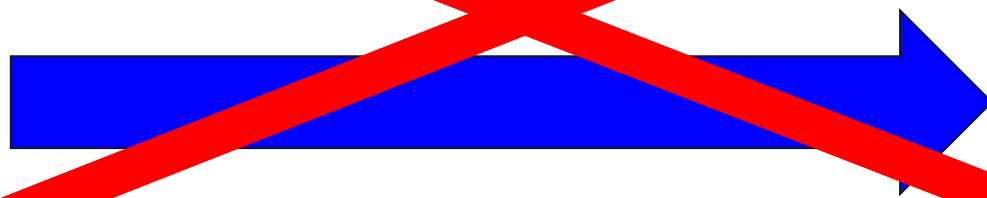


“En qué consiste la Estrategia”

Nos conoce

Nos Compra

A



Z

A

B

C

...

Z



El error más común de los Networkers

lo conoce

**Invitación
a un
Webinar**

A



B



C



...

Z



**Webinar
de una
hora**

***se le quiere
vender***

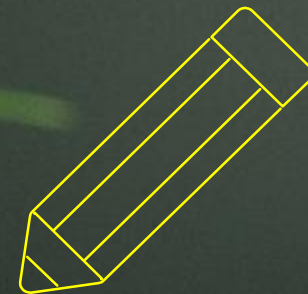


“Los 3 Sistemas que tiene que tener tu primer Embudo de Ventas Por WhatsApp”





Lección # 3





lobo

